

SE ZÍSKÁNÍM DOTACE POMÁHAJÍ FIRMÁM STÁLE ČASTĚJI PORADCI

František Mašek
frantisek.masek@economia.cz

Navzdory potížím, které brzdí čerpání dotací z evropských fondů, uskutečnily či uskutečňují české firmy z těchto zdrojů řadu atraktivních projektů – například pro významné kosmické agentury. Právě nové výrobní technologie patří spolu s rekonstrukcemi nevyužitých objektů a financováním vědecko-výzkumných prací k nejčastějším důvodům, proč chtějí firmy získat peníze z evropských fondů. A stále častěji za pomoci konzultantských či poradenských firem. Ty největší jsou mnohdy součástí bank, takže zájemcům mohou nabídnout i některé související služby.

ČSOB pomohla podle ředitele oddělení Specializované financování SF – EU centra Jana Tomaštika od roku 2007 získat klientům investiční pobídky a dotace z Evropské unie přesahující 19 miliard. Využili je k investicím více než za 60 miliard korun. Oddělení zpracovalo přes 500 žádostí, jeho úspěšnost při získávání dotací přesáhla 96 procent. Zatímco většina poradenských firem si účtuje část poplatků předem, ČSOB klient platí vše po schválení a vyplacení dotace.

Tvrdy postih za malé chyby

Roste zájem o programy Potenciál a nový program Aplikace, u nichž EU zvedla výši podpory. Opačně je tomu u programů Inovace pro velké firmy a Úspory energie, které již unie podporuje méně nebo hodnotí velmi přísně. „Největším nečekaným problémem je přísný a formální výklad pravidel pro výběr dodavatelů a silné krácení dotace za malé procesní a administrativní chyby při realizaci projektů. Místo slibované nižší administrativní náročnosti a zjednodušení pravidel je tomu bohužel naopak,“ podotkl Tomaštik.

Firma eNovation připravila podle šéfa Jiřího Pavlíčka od roku 2007 přes 440 projektů. Umožnily provést investice více než za 15 miliard. Úspěšnost firmy při získávání dotací dlouhodobě činí 95 procent. Kvůli dotačním chybám je pojištěna až do výše plnění 100 milionů. Asi 80 procent současných žadatelů čerpa- lo dotace dříve. Zajímali se hlavně o dotace na energeticky úsporná opatření. To již ale podle Pavlíčka kvůli nyníjším podmínkám tohoto programu neplatí.

„Připravili jsme například vývojové a inovační projekty pro firmu Rigaku Innovative Technologies Europe. Vyvíjí nejvyspělejší rentgenové technologie, na nichž spolupracuje s Evropskou kosmickou agenturou ESA, americkou NASA či japonskou JAXA,“ řekl šéfkonzultant firmy Jiří Kvíz.

Nejasnosti nevysvětlilo ani ministerstvo

I Kvízovi vadí, že v novém dotačním období velmi vzrostla administrativa, byrokracie a nároky na žadatele. A nepřehledné metodiky. U programů pro podnikatele, řízených ministerstvem průmyslu a obchodu, vznikla pravidla, která podle něho neumí vysvětlit ani zástupci ministerstva a CzechInvestu. O pomoc tak žádá stále více firem, které si dotace zajišťovaly samy.

Erste Grantika Advisory pomohla podle vedoucího odboru projektového poradenství Petra Skalického od roku 2000 klientům s více než 3000 projekty. Umožnila jim získat dotace přesahující 15 miliard. V posledních letech činí úspěšnost projektů podaných touto firmou 84 procent.

Loni byl zájem klientů, kteří dříve často využívali dotace, konstantní až mírně klesající. „Hlavně proto, že v posledních letech hodně investovali a nyní projekty uskutečňují. Předpokládám, že v dalších letech zájem opět poroste,“ míní Skalický.

Za zajímavý projekt označil výstavbu Centra propagace a medializace vědy a techniky iQLandia v Liberci, který reaguje na poptávku po větším počtu osob působících v přírodovědných a technických oborech.

Za nejčastější problém pokládá Skalický měnící se požadavky řídicích orgánů a zprostředkujících agentur na různé přílohy, které musí žadatel doložit. A to i v době, kdy jsou žádosti přijímány. Někdy se mění i hodnotící kritéria a osnovy podnikatelského záměru, což není vzhledem ke kvalitě a včasnosti podání žádosti o dotaci pro žadatele příjemné. Uživatelsky málo přijatelný je i stále se vyvíjející systém podávání žádostí o dotaci MS2014+. Dochází v něm k častým změnám, proto bývají žádosti o dotaci vráceny k doplnění.

„S dotacemi pracujeme řadu let, proto dokážeme tyto překážky poměrně dobře překonat. Žadatele nováčka ale od podání žádosti o dotaci spíše odradí,“ obává se Skalický.

Komerční banka poskytuje podle manažera KB EU Point Jana Hanuše především finanční služby, v tomto případě vhodné úvěry na předfinancování a spolufinancování dotace. Ta je vyplácena zpětně a nekryje celý projekt. Banka proto nabízí specifické produkty, které pomohou tento problém vyřešit.

“

Velkým problémem je přísný výklad pravidel pro výběr dodavatelů a silné krácení dotace za malé chyby.

Jan Tomaštik
ředitel oddělení Specializované financování ČSOB SF – EU Centrum

Kombinuje je se zvýhodněnými zdroji a zárukami od institucí, jako jsou Evropská investiční banka nebo Evropský investiční fond. Klient tak získá peníze levněji a vydělá i na nižším požadavku banky na zajištění úvěru. Od roku 2004, kdy získává Česko dotace z EU, poskytla banka klientům úvěry více než za 57 miliard korun. Jako doplňkovou službu nabízí dotační management, tedy zpracování žádosti o dotaci a administraci projektu.

Loni bylo po delším zpoždění konečně možné čerpat dotace na léta 2014–2020. Zájem klientů tak vzrostl a trvá. Další projekty chtějí tímto způsobem obvykle financovat firmy, které mají s dotacemi dobrou zkušenost. Obce žádají o dotace prakticky na každý investiční projekt. Podle Hanuše pomohla banka například s dotacemi na výstavbu nové lanovky

na Sněžku, což byl projekt za 300 milionů. Její klienti takto financují různé inovace, například světově unikátní svahové sekačky, vývoj světelných zdrojů či nových způsobů označování zboží etiketami s čípy.

Podle vedoucího týmu Evropského kompetenčního centra pro dotační poradenství UniCredit Bank Petra Pažouta patří k nejčastějším problémům nefunkčnosti některých aplikací a nejasný výklad pravidel. Pažoutovi například vadí, že se musí příjemce dotací u některých programů zavázat k růstu tržeb či zaměstnanosti a tento nárůst udržet pět let. Zda splní podmínky, ale často ovlivní externí faktory, nikoliv žadatel, který může být vystaven sankcím. Ty však nejsou stanoveny. Takové riziko nelze kvantifikovat, což může zásadně ovlivnit možnost získat úvěry na některé projekty.

800 900 93
www.kb.cz

POMŮŽEME VÁM NAJÍT CESTU K EVROPSKÝM DOTACÍM

KB EU POINT

- komplexní poradenský servis
- zpracování žádosti o dotaci z fondů EU
- zvýhodněné úvěrové produkty



NA PARTNERSTVÍ ZÁLEŽÍ

 **KB**